

Objectifs

- Comprendre les rapports de pouvoir sans les subir
- Négocier dans des systèmes d'intérêts contradictoires
- Définir clairement sa zone d'influences et ses limites
- Construire des coopérations robustes sans autorité hiérarchique

Public concerné et prérequis

Tout public.

Prérequis

Aucun.

Qualification des intervenants

Spécialiste du domaine.

Moyens pédagogiques et techniques

Le module alternera éléments d'enseignement didactiques et théoriques avec une prise en main progressive des modules à travers des cas pratiques et des exemples exposant les principales problématiques que le stagiaire rencontrera dans la gestion du sujet de manière à acquérir une réelle autonomie opérationnelle.

Outils pédagogiques :

L'ensemble du cours est repris sous forme de projection par vidéoprojecteur.

PC professionnel de l'apprenant et logiciel.

Vidéoprojecteur – ateliers de mise en pratique d'expérience.

Durée, effectifs

10.5 heures.

6 stagiaires.

NEOACADEMY

Programme (contenu de la formation)

Module 1 : Réussir à comprendre et décrypter les jeux d'opposition

- Comprendre en quoi les oppositions sont normales
- Définir et comprendre les jeux de pouvoir
- Définir et comprendre les jeux d'acteurs
- Articuler pouvoir & acteurs pour une meilleure lecture stratégique

Module 2 : Négocier pour construire des coopérations efficaces

- Comprendre comment utiliser la négociation comme levier de coopération
- Préparer une négociation
- Adopter la bonne posture pendant la négociation
- Sécuriser l'accord dans la durée

Module 3 : Sécuriser les interfaces pour mieux coopérer

- Identifier les flous qui génèrent des oppositions
- Clarifier son propre périmètre d'intervention
- Poser des règles de fonctionnement écologiques pour soi
- Savoir escalader sans se déresponsabiliser

Module 4 : Mobiliser l'influence relationnelle et le lobbying au service de la coopération

- Distinguer et délimiter sa zone d'influence
- Construire sa légitimité et construire un réseau d'alliés
- Influencer par la circulation des idées

Modalités d'évaluation des acquis

Chaque stagiaire devra effectuer un test de connaissance sous la forme d'un questionnaire oral et écrit avec le formateur reprenant les principaux points de la formation.

Sanction visée

Certificat de réalisation.

NEOACADEMY

267 Le Mont Roty 76160 FONTAINE SOUS PREAUX
Tél. 06.86.40.13.94 – boucourt.charlotte@neoacademy.fr
SAS au capital de 10000 € – RCS Rouen – SIRET 94003713800010 – NAF 70.22

Matériel nécessaire pour suivre la formation

Aucun.

Conditions de déroulement

Formation réalisée en présentiel - Formation en INTRA.

Alternance d'apports de connaissances théoriques, puis mise en pratique.

Délais moyens pour accéder à la formation

La planification de votre formation sera finalisée et inscrite à notre calendrier selon vos disponibilités et contraintes.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Lors de l'inscription à nos formations, nous étudions avec le candidat en situation de handicap et à travers un questionnaire les actions que nous pouvons mettre en place pour favoriser son apprentissage. Pour cela, nous pouvons également nous appuyer sur un réseau de partenaires nationaux préalablement identifiés.

Taux de réussite à la formation

Taux de satisfaction de la formation

Tarif

Nous consulter.